נועם קטן 052-4411279 | [n.katan@gmail.com](mailto:n.katan@gmail.com)

טבריה **|** ש. לידה: 1983

* **ניסיון רב בניהול מכירות בארץ ובחו"ל, בניית תכניות עבודה והובלת תהליכי מכירה ללקוחות תעשייתיים, קמעונאיים ופרטיים**
* **ניסיון בהקמת ערוצי מכירה חדשים וגיוס לקוחות, מסחור חזותי, ניהול מו"מ, תמחור וסגירת חוזים מול ספקים מסין ואירופה.**
* **לוקליזציה והתאמת נראות המוצרים, ניסיון בתחום הייבוא, ניהול מלאי, מתן שירות יעיל לצד הגדלת הרווחיות.**
* **אנגלית טובה מאד, ראיה מסחרית, יצירתיות , כושר שכנוע, עבודה תחת לחץ וריבוי משימות, ייצוגיות ויחסי אנוש טובים**.

# **ניסיון תעסוקתי:**

2019-2012 **מכירות וניהול, חברה בתחום האוטומציה כעצמאי**

* **ייבוא אביזרי פנאומטיקה, אוטומציה ובקרה ומכירתם למפעלים גדולים, חנויות קמעונאיות ובוני מכונות.**
* **הובלת תהליכי מכירה,** התנהלות מול מנהלי רכש, הכנת הצעת מחיר בהתאם למפרט, ניהול מו"מ וחתימת הסכמים.
* **גיוס לקוחות,** פנייה יזומה למפעלים ולחנויות לאספקה טכנית, השתתפות בתערוכות וכנסים ומינוף קשרים.
* **מתן שירות למפעלים,** טיפול בתקלות ומתן מענה זמין מהיר, התקשרות עם ספקים והשגת חלפים במהירות.
* **ניהול מו"מ עם ספקים** **מקומיים וגלובליים**, על עלויות מוצרים ותנאי תשלום, הכרות עם ספקים רבים בסין.
* **לוקליזציה והתאמת מוצרים לייבוא,** תרגום והתאמת אריזות המוצרים לשוק המקומי ולשוק חו"ל, עבודה לצד גרפיקאים.
* **ניהול תהליך הייבוא,** שחרור המכולות ותזמון הגעתן, טיפול באישורים, עבודה מול עמילי מכס ומשלחים.
* **ניהול מחסן,** ביצוע בקרה על עבודת המחסנאי, ניהול מלאי, קליטה וארגון סחורה ועיתוד מלאי.
* **שיווק ופרסום,** שירותי החברה ברשתות חברתיות לצד מעורבות בבנייה ותחזוק האתר ליצירת לידים והגדלת המכירות.

2012-2010 **מנהל אזור בחברת ג.ד.א קרן**  חברה המתמחה בשיווק מוצרי צריכה.

* **ניהול פעילות קמעונאית של אזור הצפון,** החדרת מוצרים חדשים והגדלת נפח הפעילות של המוצרים שבמגוון.
* **מתן מענה מקצועי למנהלי הסניפים,** תכנון וקידום מבצעים בסניף, מתן תמיכה מקצועית ועיצובית, תכנון מבצעים.
* **בניית תכנית עבודה,** הגדרת שיטות ונהלי עבודה, הגדרת יעדים ומדדים, בנית תכנית מכירות לכל סניף.
* **מסחור חזותי,** תכנון שילוט ומידוף נגיש, עבודה עפ"י פלנוגרמות, בקרה על נראות וארגון החנויות.
* **הרחבת ערוצי המכירה,** איתורופנייה יזומה לקוחות פוטנציאליים, הצגת קטלוג החברה וקידום עסקאות עד סגירתן.

2009-2007 **מחסנאי במשביר לצרכן** (משרה סטודנטיאלית)

* קבלת סחורה, חלוקתה למחלקות, ארגון סידור וייעול המלאי, הגדרת מק"ט ותמחור הסחורה.

**השכלה**

2011-2008: **תואר ראשון B.A בתקשורת שיווקית**, מכללת כנרת, שלוחה של בר אילן.

2001-1997: בגרות מלאה, מגמת כימיה וביולוגיה, תיכון עמל, טבריה.

**שרות צבאי:** לוחם בחיל התותחנים, בוגר קורס מפקדים שחרור בדרגת סמ"ר (2004-2001).

**שפות:** עברית: שפת אם | **אנגלית: טובה מאוד**

**יישומי מחשב:** שליטה מלאה ביישומי Office | אינטרנט ודוא"ל

\*\* המלצות יינתנו על פי דרישה